



**Internal Sharia Supervision
Committee (ISSC)
CBD Al Islami
Trade Finance**

**لجنة الرقابة الشرعية الداخلية
بنك دبي التجاري - الإسلامي
تمويل التجارة**

The bank is proposing to offer Shariah compliant trade finance facilities basis on goods Murabaha involving sale and purchase of the goods under the import.

يقوم البنك بتقديم منتج تمويل تجاري متوافق مع الشريعة الإسلامية لعملائه على أساس المرابحة السلعية التي تتضمن بيع وشراء البضائع عن طريق الاستيراد.

Approval

The Internal Sharia Supervision Committee (ISSC) has reviewed the underlying product structure, services, operational procedures and documents in respect of Islamic Trade Finance (Import) based on Letter of Credit (LC) and Murabaha structure as described below, and hereby confirms that the product comply with rules and principles of Sharia.

الموافقة
راجعت لجنة الرقابة الشرعية الداخلية هيكله المنتج الأساسي والخدمات والإجراءات التشغيلية والوثائق المتعلقة بتمويل التجارة الإسلامية (الاستيراد) على أساس خطاب الاعتماد والمرابحة المبينة أدناه، وتؤكد بموجب هذه الوثيقة أن المنتج متوافق مع قواعد ومبادئ الشريعة الإسلامية.

Structure and Mechanism

1. The customer signs facility offer letter with the bank.
2. The customer signs Master Agency Agreement (offered by the Bank exceptionally and in case-to-case basis).
3. At the time of LC opening customer will sign LC application form
4. Customer will sign promise to purchase (in case funded facility requested)
5. At the time of convert the LC into funding facility customer will sign Murabaha Sale Offer and Murabaha Agreement.

- الهيكل والآلية**
- 1- يوقع العميل خطاب عرض التسهيل مع البنك.
 2. يوقع العميل اتفاقية الوكالة الرئيسية (التي يقدمها البنك بشكل استثنائي وعلى أساس كل حالة على حدة).
 3. في وقت فتح خطاب الاعتماد، يقوم العميل بالتوقيع على نموذج طلب خطاب الاعتماد
 4. يوقع العميل على التعهد بالشراء (في حالة طلب التسهيلات الممولة)
 5. في وقت تحويل خطاب الاعتماد المستندي إلى تسهيلات تمويلية، يوقع العميل عرض بيع المرابحة واتفاقية المرابحة.

Documentation

1. Facility Offer Letter
2. Letter of Credit Application
3. Master Agency Agreement (case to case basis)
4. Promise to Purchase (in case of funded facility requested)
5. Murabaha Sale Offer (in case of funded facility requested)
6. Murabaha Agreement (in case of funded facility requested)

- الوثائق**
- 1- خطاب عرض التسهيل
 - 2- طلب الاعتماد المستندي
 - 3- اتفاقية الوكالة الرئيسية (كل حالة على حدة)
 - 4- الوعد بالشراء (في حالة طلب التمويل)
 - 5- عرض بيع المرابحة (في حالة طلب التمويل)
 - 6- اتفاقية مرابحة (في حالة طلب تمويل).